PHENIX CONSULTING
DESDE 2012
ESPECIALISTAS EN OPTIMIZACIÓN DE COSTES LABORALES

MINISTERIO DE TRABAJO Y ECONOMÍA SOCIAL
SERVICIO PÚBLICO DE EMPLEO ESTATAL
SEPE

Nº de Centro: 8000002290

ITINERARIO: CONTRATOS DE FORMACIÓN EN ALTERNANCIA

16 Agente Comercial en Gral. 2

Modalidad: Teleformación **Total: 621** horas **Duración: 12** meses

CODIGO	DESCRIPCION	HORAS
COMT036PO	FIDELIZACIÓN, CALIDAD Y GESTIÓN DE CLIENTES	110
ADGD135PO	GESTIÓN DEL TIEMPO	35
COMT014PO	CIERRE DE VENTAS, VENTA COMPLEMENTARIA, VENTA CRUZADA Y FIDELIZACION DE CLIENTES	16
COMT112PO	ACTIVIDAD COMERCIAL, CALIDAD Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES	60
COMT040PO	GESTIÓN DE VENTAS, MARKETING DIRECTO Y UTLIZACIÓN DE REDES SOCIALES EN LA GESTIÓN...	100
COMM040PO	GESTIÓN DEL MARKETING 2.0	90
COMM035PO	GESTIÓN Y ATENCIÓN DEL SERVICIO POSTVENTA	16
COMT051PO	HABILIDADES COMERCIALES	60
COMT052PO	HABILIDADES DE COMUNICACIÓN CON EL CLIENTE PARA VENDEDORES	50
COMT058PO	INTERACCIÓN CON CLIENTES. LA ESCUCHA ACTIVA	24
COMT077PO	PSICOLOGÍA APLICADA A LAS VENTAS	40
COMT097PO	TÉCNICAS DE PROCESO DE VENTA Y POSTVENTA	20